

저가항공 업계 1위 놓고 제주항공 vs 진에어 '격돌'

LCC는 지금

국내 저비용항공사(LCC) 업계 1위 자리를 놓고 치열한 경쟁을 벌이고 있는 제주항공과 진에어가 올해 어떤 성적표를 거둘지 업계의 관심이 높다.

1분기 실적을 살펴볼 때 양사는 장군과 맹군을 부른 상황을 연출했다. 전체 매출은 제주항공이 앞섰지만, 영업이익에서는 진에어가 더 높았다.

2분기 매출과 영업이익은 제주항공이 앞설 것이라는 전망이 우세하지만 최근 진에어의 기세를 고려할 때 예단할 수 없다는 전망도 있다.

날이 갈수록 치열해지고 있는 LCC 업계에서 리아벌 관계를 구축하고 있는 제주항공과 진에어 중 어떤 업체가 업계 1위 자리를 차지할지 관심이 모아지는 이유다.

22일 항공업계에 따르면 제주항공은 올해 1분기 연결기준으로 매출 3088억원과 영업이익 464억원을 기록했다. 매출은 지난해 같은 기간 2402억원보다 28.5% 증가했다.

영업이익은 지난해 272억원 보다 70.6% 증가한 것으로 집계됐다. 당기순이익은 369억원으로 전년동기대비 117.1% 늘었다.

매출액은 분기기준으로 회사 창립 이후 처음 3000억원대를 돌파했

다.

영업이익 역시 사상 최대규모이며 분기기준으로 2014년 3분기부터 15분기 연속 영업이익을 실현하며 흑자기조를 유지하고 있다.

진에어는 올해 1분기 연결기준으로 매출 2798억2000만원, 영업이익 531억3500만원을 기록했다. 매출은 전년동기대비 20.3% 증가했고 영업이익은 55.8% 올랐다.

당기순이익은 403억1900만원으로 전년동기대비 58.8% 증가한 것으로 집계됐다. 영업이익률은 약 19%로 나타났다.

진에어가 제주항공보다 매출액이 적었지만 영업이익이 높은 이유로는 대형기(B777) 활용해 장거리 노선을 운용하고 있다는 점이 풍화다. 1분기 여행객 수 증가 등에 힘입어 장거리 노선에서의 수익성이 좋아졌다는 분석이다.

항공업계에서 비수기로 꼽히는 2분기(4~6월)에는 대형기 활용성이 오히려 부담이 될 수 있다. 여름철 휴가를 고려해 많은 이들이 단거리 여행을 즐길 수 있어 대형기 투입에 대비해 매출이 하락할 수 있다는 전망이다.

다만 항공업계 일각에서는 제주항공과 진에어는 향후에도



1분기 실적, 매출은 제주항공 '승'...영업이익 진에어 '승' 장군명군 상황

2분기 예상, 전통적 비수기 영향으로 제주항공 우세... "예단 할 수 없어"

쉽게 예단할 수는 없다는 주장도 나오고 있다.

동남아, 일본 등 단거리 노선에서의 경쟁이 심화돼 여행객 증가에 따른 이익을 오히려 징거리 노선을 운영하는 항공사가 얻을 수 있다는 분석이다.

제주항공은 항공기를 다양한 시

통해 업계 1위 자리를 차지하겠다는 각오다.

제주항공은 오는 2020년까지 현재 운용하고 있는 B737-800 기종을 50대까지 늘려나가며 단거리 노선 확대와 지방 거점 공항 활성화에 중점을 둔 경영을 펼친다는 계획이다.

제주항공은 항공기를 다양화 시

간대에 많은 공항에서 여려 나라로 떠와 여행 수요를 잡고 이를 통해 안정적인 매출을 올리겠다는 방침이다.

반면 진에어는 올해 하반기 대형 항공기인 보잉777-200ER 항공기 2대를 들여와 장거리 노선 운영을 통해 매출 1위를 탈환하겠다는 각오다.

내년에는 항가리 부다페스트, 크로아티아 자그레브 등에 취항한 뒤 루마니아 부쿠레슈티, 세르비아 베오그라드 등으로 유럽 노선을 늘린다는 계획이다.

항공업계 관계자는 "매년 1분기에는 여행객 수 증가에 따라 진에어의 실적이 높은 편"이라며 "2분기에는 단거리 노선을 많이 운용하는 제주항공의 매출과 영업이익이 높게 나오는 경향이 많다. 올해의 경우는 어떤 업체가 비용 효율성과 운영의 안정감을 더 가져갈지에 따라 승패가 좌우될 것"이라고 말했다.

뉴시스

업계 3위는 어디로...티웨이항공 VS 에어부산 '치열'



국내 저비용항공사(LCC) 업계 3위 경쟁은 올해 더 치열할 것으로 예상된다.

그동안 LCC 업계 3위 자리는 에어부산이 지켜왔지만 지난해 티웨이항공은 매출 5840억원, 영업이익 471억원을 기록하며 순위를 역전시켰다.

티웨이항공은 올해 1분기에도 에어부산의 실적을 앞지르며 지난해 분위기를 이어갔다. 이 회사는 올해

하반기 안에 기업공개(IPO) 작업을 마무리하고 업계 3위 입지를 굳혀나간다는 계획이다.

위기감을 느낀 에어부산도 IPO 추진이라는 초강수를 냈다. 상장을 통해 지금을 확보한 뒤 티웨이항공과 경쟁을 할 수 있는 상황을 만들지 못할 경우 LCC 업계에서 에어부산이 도태될 수 있다는 위기감이 작용한 것으로 분석된다.

22일 항공업계에 따르면 티웨이

항공은 올해 1분기 연결기준 매출액 2038억원, 영업이익 461억원을 기록하며 매출 고공행진을 이어갔다.

매출액은 지난해 같은 기간보다 50% 이상 증가했고 영업이익은 지난해 같은 기간과 비교해 194% 증가했다. 영업이익률도 23%로 역대 최고치를 달성했다.

에어부산은 올해 1분기 매출 1691억원, 영업이익 167억원을 기록했다. 지난해 1분기보다 매출은

33.0%, 영업이익은 73.8% 증가한 것으로 집계됐다.

에어부산도 매출과 영업이익에서 올해 1분기 실적이 지난해 같은 기간보다 올랐지만 티웨이항공의 1분기 실적이 더욱 가파른 상승세를 보였다.

이 같은 차이에 대해 항공업계에

티웨이항공, 지난해 순위 역전시킨 뒤 올해 1분기 매출도 에어부산 앞서 IPO 추진 후 중·대형기 도입...유럽·북미 노선 운항으로 업계 2위 넘봐

에어부산, 위기감에 IPO 3번째 도전 선언...기단확대 및 공항 활성화 숙제

서는 티웨이항공이 인천공항을 비롯해 전국 지역 거점 공항을 적절하게 활용하고 있는데 반해 에어부산은 부산 김해공항 위주로 항공기를 운용하고 있기 때문이라고 분석하고 있는 중이다.

티웨이항공은 업계 3위 자리를 지켜나가는 한편 LCC 업계 2위 자리를 도약하기 위해 향후 중·대형기를 도입해 유럽 및 북미 노선 운항을 개시한다는 계획이다.

세부적으로 올해는 상장을 통해 모두 10여대가 될 전망이다. 에어부산도 올해 상장을 통해 도약을 준비 중이다.

에어부산은 지난 2014년과 2015년 두 차례에 걸쳐 상장을 추진했지만 부산시를 비롯한 일부 주주들의 반대로 상장 계획이 무산된 바 있다.

에어부산은 최근 미래에셋대우와 NH투자증권을 IPO 대표 주관사로

선정하고 기업 실사 및 상장예비심사 청구 등 세부 일정을 위한 실무

협의에 들어갔다.

연내 상장을 통해 마련된 자금을 활용해 기단을 늘리고 김해공항을 거점으로 하는 지역항공사로서의 입지를 다져나가는 한편 지방공항 활성화 전략을 지금보다 활성화시킨다는 계획이다.

이를 통해 LCC 업계 3위 자리를 탈환하는 한편 디카오는 항공자유화 시대에도 도태되지 않는 항공사로서의 입지를 구축한다는 계획이다.

항공업계 관계자는 "당분간 티웨이항공의 실적 고공행진은 이어질 수 있다"며 "공항마다 이용할 수 있는 슬롯이 제한적이라"는 한계를 극복하기 위해 이 회사는 인천공항을 비롯해 대구, 부산, 제주 등 출발지를 적극적으로 늘렸고 실적도 가파르게 상승하고 있다"고 말했다.

그는 이어 "에어부산의 경우 기단 확대는 물론 부산을 거점으로 다른 지역에서의 항공기 운용을 적극 검토할 필요가 있어 보인다"라며 "IPO가 성공적으로 미루리될 경우 자금력 측면에서는 동등하게 겨뤄 볼 수 있을 것"이라고 덧붙였다.

뉴시스

부풀리고 조작된
가짜뉴스는
사라져야 합니다

가짜뉴스가 사회를 혼란스럽게 하고 있습니다.

자극적이거나 의심스러운 뉴스는
공신력있는 기관을 통해 한번 더 검증해보는 현명함으로
가짜뉴스를 근절시켜 정직하고 바른사회를 만들어 갑시다.



한국언론진흥재단
Korea Press Foundation